

## Description du poste

ip-label, éditeur de logiciels, est un spécialiste de la mesure la qualité de l'expérience utilisateur pour tous les services numériques. Les solutions d'ip-label permettent de connaître et de gérer la disponibilité, les temps de réponse et la performance de tout type d'application (web, métier, mobile, voix, vidéo...).

Grâce à ces solutions, les entreprises clientes d'ip-label optimisent la qualité de leurs applications, services et infrastructures dans le monde entier (plus de 1000 clients).

Acteur principal du marché de l'**APM (Application Performance Management)** et du **Digital Performance Analytics**, ip-label propose également des prestations de conseil pour aider les entreprises à optimiser les performances de leur système d'information : audit de performance, diagnostic des dysfonctionnements, test de charge.

ip-label est une PME à taille humaine, en pleine croissance, qui est labellisée "entreprise innovante" par l'Anvar, et à ce titre, capitalise sur sa R&D pour la conception et l'édition de nouvelles solutions dans son domaine d'expertise.

Présent en France, Espagne, Suède, Finlande, Chine, Tunisie et partout dans le monde via un réseau de partenaires certifiés, ip-label est le leader européen sur son segment.

### *ip-label recherche pour accompagner son développement :*

#### **Un ingénieur Commercial**

#### **Description de l'offre**

Rattaché au directeur commercial vous êtes responsable du développement de l'activité d'entreprises clientes de type « moyens et grands comptes » :

- Identifier et détecter de nouvelles opportunités, notamment à travers des événements tels que conférences, forums, publications, articles... Vous n'avez pas peur du téléphone et la prise de rdv est un basique pour vous.
- Savoir aborder des interlocuteurs ayant soit un profil technique (Direction Technique, équipes Production et Exploitation, Maîtrise d'Œuvre), soit un profil marketing/communication (Direction Marketing/Communication, Maîtrise d'Ouvrage), identifier et comprendre leurs besoins avec une démarche orientée service,
- Conseiller vos prospects en posant l'équation entre leurs besoins et les solutions ip-label
- Travailler en étroite collaboration avec l'équipe avant-vente, disposant des compétences technique permettant de faire la différence en clientèle et d'élaborer des offres adaptées aux besoins
- Développer vos comptes par un suivi de qualité
- Votre éthique et une démarche d'apport de valeur ajoutée permanente vous permettent de fidéliser vos clients et développer les comptes



## Votre Profil

De formation commerciale master ou école de commerce, vous êtes attirés par la vente de solutions techniques à valeur ajoutée auprès des entreprises, et vous maîtrisez parfaitement les outils bureautiques de type Microsoft (Word, Excel, PowerPoint, Internet Explorer).

Désireux(se) de vous investir et de participer au développement de l'activité, rigoureux(se), autonome et doté(e) de réelles capacités commerciales, vous êtes à l'aise au téléphone pour la prospection et la prise de rendez-vous. Vous avez également un bon rédactionnel pour l'élaboration des offres, et un excellent relationnel afin de négocier et de gérer un portefeuille client grands comptes.

## Pourquoi ip-label ?

- Travailler avec des clients dans le top 10 de leur industrie : leaders mondiaux du luxe, de l'automobile ou bien *pure players* du web sur le e-commerce, la vidéo et les services en ligne.
- Digitalisation, mobilité, cloud computing : autant de tendances qui révolutionnent l'économie et sont au cœur des sujets que vous traiterez.

Rejoignez-nous pour devenir un expert de la qualité d'expérience utilisateur ("QoE").

Après 3 années d'expérience réussie, des possibilités d'évolution vers d'autres postes sont envisageables (consultant, ingénieur avant-vente, bureau à l'étranger, management).

## Informations complémentaires

- Salaire : selon expérience
- Niveau d'expérience requis : expérimenté
- Niveau d'études requis : bac+5
- Type de contrat : CDI
- Statut de l'annonce : Temps plein
- Localisation : proximité La Défense

## Informations de contact

Email : [recrutement@ip-label.com](mailto:recrutement@ip-label.com)